



# THOMAS HAUB

Geschäftsführer, Gesellschafter  
Sales Trainer | Coach | Speaker

Thomas Haub besitzt ein einzigartiges Standing bei seinen Kunden und Mitmenschen. Seit mehr als 20 Jahren widmet er sich mit großem Erfolg und noch mehr Leidenschaft dem Thema  
Vorsorge und Verkauf.

Seit über 15 Jahren inspiriert er Teilnehmer wie Kunden zu Klarheit und Einfachheit. Er weckt die Begeisterung (wieder oder neu) für den Beruf, den Beitrag und die Verantwortung des Finanzverkäufers.



# THOMAS HAUB

Geschäftsführer, Gesellschafter  
Sales Trainer | Coach | Speaker

Gesellschaft für  
korrekte Beratung.

korrekt<sup>3</sup>

## BERUFSERFAHRUNG

- Geschäftsstellenleiter Sparkasse
- Vermögensberater Sparkasse
- Firmenkundenberater Versicherungsgeschäft
- Experte für betriebliche Versorgungslohnkonzepte
- Fach- und Verkaufstrainer
- Verkaufs-Coach
- Unternehmer / Geschäftsführer

## QUALIFIKATIONEN

- Bankkaufmann
- Vermögensberater
- Versicherungsfachmann
- Experte bAV & Rentenberatung
- Coach / Trainer / Dozent
- Angewandte Finanzmathematik
- Effective Management MZSG

## FOKUS: VORSORGE & RENTE

- Gesamtqualifikation für den modernen Bank- und Versicherungsvertrieb
- Transfertraining
- Vorträge für Verkäufer / Vorträge für Endverbraucher - mit Handlungswirkung

„Ein wirklich **guter Verkäufer** hat immer den **Gewinn seines Kunden** im Blick, ohne dabei zu vergessen, dass auch **das eigene Unternehmen** überleben muss.“